



El Hot Sale es una gran oportunidad para aprovechar descuentos y promociones en diversos productos. Sin embargo, también está diseñado para incentivar las compras mediante estrategias que pueden llevarnos a gastar de más o adquirir cosas que no necesitamos.

Por eso, en este artículo te contaremos sobre las trampas más comunes desde la perspectiva de las finanzas conductuales y te daremos consejos prácticos para que compres con inteligencia y hagas rendir tu dinero al máximo.

¿Qué influye en tu compra?

Nuestras emociones y las estrategias de *marketing* influyen significativamente en la forma en que gastamos. Durante eventos como el Hot Sale, las tiendas utilizan frases como: **"últimas piezas disponibles" o "solo por tiempo limitado"** para generar un sentido de urgencia, impulsando compras apresuradas por miedo a perder la oferta. Otro truco común es inflar precios antes del descuento, haciendo que las personas perciban una gran rebaja cuando, en realidad, el precio no varía mucho respecto a otras temporadas. También se apela a la satisfacción inmediata con frases como: **"envío rápido" o "compra ahora y paga después"**, fomentando decisiones impulsivas sin considerar las consecuencias.

Esta combinación de descuentos llamativos y promesas de gratificación instantánea puede hacer que compremos solo para justificar el tiempo invertido en buscar ofertas. La sensación de **"aprovechar la oportunidad"** refuerza la ilusión de ahorro, cuando en realidad puede llevarnos a gastar en productos no planeados.

Por eso, antes de dejarnos llevar por la emoción, vale la pena detenernos un momento y preguntarnos si realmente necesitamos lo que estamos a punto de adquirir. Comprar con conciencia es la mejor estrategia para cuidar nuestras finanzas.

De acuerdo con la Asociación Mexicana de Ventas Online (AMVO), la edición 2024 del Hot Sale en México alcanzó ventas por \$34,539 millones de pesos.

¿Qué estrategia seguir?

Durante esta semana de descuentos, las ofertas pueden ser tentadoras, pero para aprovecharlas inteligentemente, es fundamental contar con una estrategia clara. ¡Saca lápiz y papel! Aquí te compartimos algunos consejos para cuidar tu bolsillo.

• Fija un tope de compras

Define cuánto puedes gastar sin afectar tus finanzas. Esto te ayudará a enfocarte en lo que realmente necesitas y evitar compras impulsivas.

Aunque los descuentos sean atractivos, asegúrate de que los productos que adquieras estén dentro de tu plan de compras y no sobrepasen tu presupuesto.

• Haz una lista de necesidades

Antes de comprar, elabora una lista con los artículos que realmente te hacen falta. Así evitarás hacer una compra influenciada por una emoción. Además, revisa si la rebaja es realmente significativa comparando el precio original, ya que en algunos casos los descuentos pueden ser engañosos.

• Investiga y compara antes del Hot Sale

Consulta precios en diferentes tiendas antes de que comience el evento. En ocasiones, las ofertas previas pueden ser iguales o incluso mejores que las del Hot Sale. Comparar te dará una mejor idea de si realmente es un buen momento para adquirir aquello que deseas.

En 2023, 12.7 millones de mexicanas y mexicanos compraron durante el Hot Sale, según la AMVO.

• No te dejes llevar por la urgencia

El miedo a perder una oportunidad puede llevarte a gastar de más. Recuerda que las ofertas siempre regresan, y si un producto no está disponible en ese momento, probablemente encontrarás opciones similares más adelante.

• Compra solo en sitios oficiales y seguros

Asegúrate de realizar tus compras en páginas web confiables y verificadas. Esto no solo te garantiza que recibirás los productos que has adquirido, sino que también te protege de fraudes y estafas en línea. Revisa que la página tenga el "candado" en la barra de direcciones, lo que indica que el sitio es seguro.

La clave para aprovechar el Hot Sale es comprar con estrategia, priorizando lo necesario y evitando gastos impulsivos.

¡Usa estos consejos y haz que tu dinero rinda al máximo!

Escanea⁺
y comparte

